



華南產險健康保險上市

● 華南產險

大家期待已久的健康險業務，華南產險於97年11月10日正式推出，第一波搶攻市場的商品為「住院醫療保險(日額甲型)」，挾帶便宜又超值的優勢，預計將在市場造成話題。華南產險健康暨平安保險部鍾經理表示，由於全球金融風暴的衝擊，民衆不論是資產或薪水都縮水，精打細算成了生活上重要課題，因此產險公司順勢推出超便宜又保障多元的健康險，勢必能刺激市場帶來買氣。

鍾經理指出，一般人因生病或意外住院的機會比罹患重大疾病或手術治療高出許多，因此這張保單的設計理念，就是要讓消費者在最基本但也最重要的「住院醫療」上，有更好的照護，因此除了基本的住院日額給付，還規劃加護病房和燒燙傷病房的「特定病房」加倍給付，以及「住院看護保險金」和「急診醫療保險金」保障，希望藉由這些貼心的設計，讓消費者更加滿意。

鍾經理表示，這張保單因為保費低廉，且不需先買數萬元的壽險主約，所以非常適合剛出社會尚無經濟基礎的社會新鮮人投保。以25歲的女性投保1,000元日額為例，一年的保費不到千元，少吃一頓大餐就可享有一年365天的保障，讓消費者在沒有

經濟負擔的前提下，做好自我風險規劃。

另外已買壽險醫療保障的家庭也可以考慮購買，因為每一類型的醫療險，都有各自獨特的功能與優缺點，因此消費者若認為「只要有一張長年期的健康險就可以了」這樣的想法是不正確的，應視自己的需要及預算高低進行不同種類的保單搭配。

由於大多數民衆住院醫療險的平均保額僅一至兩千元，若要應付住院期間可能產生的額外費用，例如病房差額、住院期間收入的損失、看護費用的額外支出以及平時的生活開銷…等，一、兩千元的保額明顯不足，因此鍾經理建議，可以將「長年期健康險」視為第一道醫療費用保護防線，並以有保費優勢的「產險健康險」來提高住院日額保障，補足其他因院所產生的費用缺口，建立起自己的第二道醫療防線。

目前華南產險率先銷售住院醫療保險，明年將陸續推出各種不同保障項目的健康險組合商品於華控金融集團各子公司銷售，屆時消費者就可以在全省華南銀行等華控通路購買到便宜又超值的健康保險。

註：詳情請見月刊69期華南產險奉准經營「健康保險」業務