

TradeCard Platform介紹

一個擁有採購資訊流、物流及金流之 國際貿易電子商務解決方案

華銀審查部 王建忠

一、前言

本行目前出口外匯融資業務，一般外匯同仁較為熟悉的有出口押匯、國外應收帳款外匯融資(D/A、D/P方式)、國際應收帳款受讓外匯融資(O/A方式)，上開融資項目均屬於非線上融資，而本行即將開辦之TradeCard外匯融資，迥異於傳統出口外幣授信業務，係將國際貿易中之訂貨、履約、融資及帳款結算的整個過程予以電子化，本行客戶可透過TradeCard平台，於向本行取得融資額度後，憑平台之採購資訊取得營運週轉金，以下為有關TradeCard之簡介。

二、TradeCard背景介紹

隨著網際網路的興起，各式各樣的商業模式(如B2B、B2C、B2B2C等)如雨後春筍般的於世界各地竄出，依據著名的研究機構Forrester預測，企業對企業間電子商務(Business To Business; B2B)的營業額，將可從1999年的1,090億美元，增加至2003年的1.3兆美元，四年間將成長12倍，電子商務之前景充滿著無限的驚奇。但是有何種電子商務平台，能夠一次解決複雜的國際貿易所遭遇之問題，答案就是TradeCard Platform，TradeCard Platform的出現，就是為了以O/A為付款條件前提下，針對國際貿易有關之企業提供一個完整解決方案之電子商務平台(The e-Commerce Solutions in International Trade)。TradeCard Platform的產生由來如下：

- (一)1994年，由世界貿易中心組織(World Trade Centers Association, WTCA)構思出TradeCard的概念。
- (二)1997年，TradeCard於美國紐約成立。
- (三)1998年，TradeCard的核實及財務結算系統獲頒美國專利商標局

5,717,989號專利。

(四)1999年，TradeCard獲華平創投(E.M.WarburgPincus)私人資金投資，成為獨立公司TradeCard Inc.，開始交易服務。TradeCard Inc總部設於美國紐約，目前於舊金山、芝加哥、香港、台北、漢城、東京及倫敦等地設有分公司或辦事處。

(五)2000年，TradeCard的核實及財務結算系統獲頒台灣107368號專利。

(六)2001年，TradeCard推出TradeCard Platform (TradeCard財務供應鏈平台)。

三、TradeCard Platform是甚麼？

企業與企業之實際採購供應鏈之交易內容如下：

- (一) 採購：包括下單/接單、議價、修改條款。
- (二) 履約：包括開立發票、貨物出口證明、報價服務。
- (三) 降低風險：包括買方身分認證、買方信用核實、買方付款保證、出口融資。
- (四) 付款決定：包括文件核對、解決瑕疵、付款日期計算、買方核准金額。
- (五) 結算：包括付款指示、帳款轉讓、外幣兌換、交易調解。

TradeCard Platform使進口商、出口商及不同的週邊服務供應商(銀行、保險公司、運輸業者等)結合起來，該平台以專利的服務系統將現行複雜、費時、昂貴和涉及大量文書工作的國際貿易中之訂貨、履約及帳款結算的整個過程予以電子化。簡言之，TradeCard Platform之作業內容與企業採購供應鏈平行，處理從最初進口商線上下單至最終出口商接收貨款的整個資金流動過程。

四、什麼樣的企業與金融機構可享受TradeCard提供之服務？

首先參與國際貿易交易流程之業者須加入TradeCard組織，每年得繳付若干會費才可享受TradeCard提供之服務。目前於TradeCard Platform交易之會員與作業內容如下：

(一)、進口商：

利用TradeCard Platform下單，並於帳款屆期向清算銀行支付帳款。

(二)、出口商：

經由TradeCard Platform接單、向進口商商議採購條件。

(三)、保險公司：

如Lloyd's及Chubb保險公司，透過TradeCard Platform接受廠商申請貨物保險與理賠。

(四)、運輸公司：

如DHL透過TradeCard Platform提供出口文件證明。

(五)、貨品檢驗公司：

如SGS、Inspectorate透過TradeCard Platform提供商品檢驗證明。

(六)應收帳款承購商：

如Coface Debt Purchase,Ltd.、GE Capital Commercial Services,Inc，透過TradeCard Platform提供承擔買方信用風險服務，確保出口商之應收帳款債權。

(七)、銀行：

就TradeCard Platform發出之採購資訊流提供下列融資服務，

1. 出口前，就訂單提供訂單融資。
2. 出口後，就發票提供應收帳款融資。
3. 出口後，就進口商已允諾付款之應收帳款提供融資(類似本行B2B新台幣線上應收帳款融資業務，惟Trade融資係屬外幣融資)。
4. 目前台灣地區加入TradeCard之銀行有世華、中信銀、建華、一銀等。

(八)、清算銀行：

如JP Morgan Chase(JPMC)提供TradeCard會員相關轉帳服務，當相關資金結算時間到期時，TradeCard Platform會向JPMC發出適當之指示進行扣款、付款之轉帳作業。

五、利用TradeCard Platform的好處：

(一)、降低買賣方營運成本：

據聯合國世界貿易組織調查顯示，目前全世界企業每年在貿易的行政開支費用已超過4,200億美元，其中文件處理與溝通協調是其中花費最大的兩種成本，相當於30%的預估營業額。透過電子平台交易可明顯縮短買賣協議過程與準備及處理文件的時間，大大降低營運成本。

(二)、買賣方即時營運資金管理：

由於不同TradeCard會員之工作流程可以整合在TradeCard Platform上，因此平台交易之內容富有極高的透明度，出口商可以藉此預測訂貨、銷貨及現

金流量之狀況，同時提升付款程序、現金管理及營運資金管理的效率。

(三)、簡化交易程序：

TradeCard Platform採用以XML為基礎之系統，可與不同的文件格式相容，同時讓交易各方面都可以參與電子化交易的過程。

(四)、安全的貿易環境：

TradeCard Platform受VeriSign全球安全網站使用者認證(VeriSign Secure Site ID)保護，並確認透過網頁瀏覽器登入TradeCard Platform的使用者身分，同時確保使用者得到最高層次的128位元通訊加密保障。因此，TradeCard Platform上之交易資訊具有不可撤銷的保全條款、稽核與實際的保全機制。

(五)、對融資銀行的好處：

1. 備齊金融商品提供更健全之服務，以提高市場競爭力。
2. 強化銀行電子金融商品業務，凸顯銀行經營能力。
3. 藉由電子化和融資的提供，使銀行成為供應鏈體系之一員，可提升客戶滿意度，進而增加客戶忠誠度及銀行獲利能力。
4. 賦有清算銀行與應收帳款保證機制為前提下，銀行擷取真實交易之交易資訊流來評估是否融資之決策，有助於降低融資風險。

六、結論

在現行競爭激烈的商場中，同一供應鏈上之相關企業一直尋找一個解決方案：如何有效整合同一供應鏈相關廠商系統，進而分享彼此資料、增加經營運效率、降低生產成本與適時供應市場所需商品，最終使供應鏈上個別廠商相互成為企業生存不可或缺的合作夥伴。TradeCard Platform的目的就是將供應鏈內各自獨立的企業系統，以快速、簡易的方法相互連結，強化企業間之聯繫，讓供應鏈之相關企業分享彼此資訊。

TradeCard Inc.已歷經網路泡沫的考驗，目前已採用TradeCard Platform下單之買方包括Nike、JC Penny、SK Global、Hi-Tec等國際性知名企業，此外，TradeCard Inc.現有會員已超過450家，利用TradeCard Platform達成交易之總值已逾2.5億美元，因此，就目前情況而言，TradeCard Platform之應用，應屬一個可行性頗高的電子商業模式。

TradeCard網址：<http://www.tradecard.com>